

Секреты успеха: монетизация талантов



Текст // Надежда Бушмелева,
практикующий психолог,
руководитель проекта
«Территория развития»

В настоящее время огромное количество книг, тренингов, различных школ и гуру, которые обещают, что после прочтения, обучения или общения вы непременно станете богатыми и счастливыми. Стоит только захотеть.

Считается, что богатство заключается в подсознательных психологических установках. И бедные, и богатые люди работают. При этом бедные зачастую «отсиживают», или обменивают время на деньги и думают о том, как бы не потерять нажитое. Богатые же знают цену времени, воодушевлены процессом или целями и постоянно прорисовывают себе перспективы.

В США психофизиологи провели серьёзное исследование, которое длилось 30 лет и в котором приняли участие более 5 000 людей с разным уровнем достатка, образования, воспитания и т.д.

И пришли к следующим выводам:

Низкий уровень дохода (читаем как бедность) присущ людям с низкой энергетикой (которую часто принимают за лень), следовательно, с низкой работоспособностью, слабым здоровьем, невысоким интеллектом, плохой памятью; мягким, тревожным или трусливым характером по причине врождённой подвижности и слабости нервной системы, надолго выходящей из равновесия при малейших стрессах и конфликтах.

А теперь давайте посмотрим, что объединяет богатых и успешных людей: мощная энергетика (работоспособность); хорошая память; крепкий, устойчивый к стрес-

сам тип нервной системы; хороший интеллект, творческий, дерзкий, гибко реагирующий на изменчивую реальность, способный создавать и придумывать; харизма и неординарные способности.

Конечно, не стоит сбрасывать с весов воспитание, образование, семейные традиции, моральные качества. Но напрашивается вывод, что ещё в утробе матери предопределяется генетически, бедным или богатым станешь ты после рождения.

Вот и получается, что богатство и успех – это правильная монетизация своих талантов (если они есть) или хорошо развитых способностей и сильных сторон характера.

Помните, на «Эхо Москвы в Кирове» была такая передача «Мой первый рубль»? Известные люди вспоминали свои первые заработки. Так вот я предлагаю сейчас каждому читающему статью вспомнить, а какое качество вам помогло больше всего в зарабатывании первых денег.

Какие ваши качества принесли вам самые первые деньги?

Чтобы вам легче было определить те денежные качества, которые вы успешно проявили в ситуации вашего первого в жизни заработка, я дальше перечислю группы этих качеств, они имеют условные имена.

Первооткрыватель – это энергичность, инициативность, пробивная сила, стремление побеждать, смелость, решительность, склонность к риску, конкурентоспособность и предприимчивость.

Руководитель – это организаторские способности, стремление руководить людьми, умение излучать жизненную силу, привлекать к себе внимание окружающих и артистизм.

Авторитет – это способность убеждать и вдохновлять, умение выгодно преподнести информацию, жажда делиться своими взглядами, стремление к ясным целям, основанным на собственных убеждениях, оптимизм и чувство юмора.

Творчество – это склонность к ручному труду, творческие способности, умение чувствовать прекрасное и облекать его в конкретную материальную форму, практичность, стремление к стабильности, умение ценить материальный мир и наслаждаться реальностью.

Аналитик – это умение анализировать, склонность концентрироваться на деталях и учитывать каждую мелочь, любовь к порядку и точности, исследовательские способности, склонность оказывать конкретную практическую помощь, критичность, трудолюбие.

Ответственность – это способность брать на себя большую ответственность, понимать свои и чужие ограничения, склонность контролировать всё, что происходит вокруг, стремление к совершенству, серьёзное отношение к жизни.

Коммуникабельность – это способность устанавливать контакт с разными людьми и приобщаться к постоянно меняющимся условиям, склонность к посредничеству и коммерции, умение работать с информацией и верно сопоставлять все факты между собой, логичность мышления, способность выполнять несколько действий одновременно, ловкость, расторопность, красноречие.

Гармонизация – это стремление к установлению партнёрских отношений, способность к компромиссам и сотрудничеству, развитое чувство справедливости, умение привнести красоту и гармонию в отношения, сбалансированное равновесие между понятиями «брать» и «давать».

Новаторство – это умение находить нестандартные идеи и решения, склонность к поиску новых, неизведанных путей, способность к новаторству и рационализаторству.

Заботливость – это способность слушать, сопереживать, тонко вникать в чужие проблемы, понимать потребности окружающих, стремление окружать материнской заботой, создавая чувство безопасности и доверия, умение хранить чужие тайны.

Трансформация – это способность проникать в суть вещей, разгадывать чужие тайны, расследовать и исследовать, склонность делать то, что другие считают невыполнимым или опасным, а также умение преобразовывать никому не нужное в ценность. А на каких своих способностях в настоящее время зарабатываете вы? Совпадают ли эти качества и способности с теми, которые позволили вам заработать ваши первые деньги?

И в завершение ещё одна зарисовка из жизни:

В однокомнатной квартире живут три поколения, постоянно ругаясь и не предпринимая ничего для решения квартирного вопроса. Бабушка с дедом (которые в стародавние времена получили от государства эту квартиру), мать, отец (которые ничего не сделали для улучшения жилищных условий) и 10-летний Олег, который мечтает стать строителем и построить огромный дом для всего своего большого семейства. Как вы думаете, велика вероятность, того, что ребёнок осуществит свою мечту?..

«Вот почему одни люди богатые, а другие бедные?» – спрашивает 8-летний Максим своего отца – успешного бизнесмена и счастливого главы большого семейства. «А ты как думаешь?» – побуждает сына к размышлению на свои же собственные вопросы. «Дети должны сами пробовать искать ответы.» «Я думаю, что одни дружат с Богом, поэтому и БОГатые, а другие себе в друзья Беду выбрали – поэтому и БЕДные.» Отец улыбается и предлагает свою версию ответа на этот непростой вопрос.